FIX retira RWN y confirma la calificación Nacional de Largo Plazo de Banco Familiar S.A.E.C.A. y asigna Tendencia estable.

31 de marzo de 2026

FIX decidió retirar el RWN y confirmar la calificación Nacional de Largo Plazo de Banco Familiar S.A.E.C.A.. en AApy y asignar la Tendencia Estable.

FACTORES RELEVANTES DE LA CALIFICACIÓN

La calificación de Banco Familiar S.A.E.C.A se fundamenta en que, en opinión de la Calificadora, la suspensión del proceso de fusión por consolidación con Banco Atlas S.A. no afectó la continuidad operativa ni la solidez financiera de Banco Familiar, el cual continuó desarrollando sus actividades con normalidad, manteniendo adecuados indicadores prudenciales y cumpliendo sus compromisos con clientes, colaboradores y demás grupos de interés. Asimismo, se fundamenta en su buena capitalización, adecuada rentabilidad, acompañada de una prudente gestión de riesgos y la buena liquidez.

SENSIBILIDAD DE LA CALIFICACIÓN

La consolidación del crecimiento y la diversificación de sus líneas de negocio y de financiamiento, junto con un desempeño sostenido que fortalezca su franquicia, podría derivar en una mejora de la calificación. No obstante, FIX considera poco probable que este escenario se consolide en el corto plazo en forma orgánica, considerando los desafíos estratégicos de diversificación de la cartera del Banco.

Limitaciones para lograr la diversificación de sus segmentos de negocios así como la imposibilidad de ampliar y diversificar sus fuentes de financiamiento podrían afectar eventualmente sus posibilidades de crecimiento y rentabilidad a mediano y largo plazo. Asimismo, un deterioro sostenido en su desempeño, solvencia y/o perfil de riesgos, son todos factores que podrían presionar a la baja de las calificaciones del Banco.

PERFIL

Banco Familiar S.A.E.C.A. (Familiar) es un banco comercial de capital local, cuyo paquete accionario pertenece a más de 110 accionistas, mayormente concentrado en las 14 familias fundadoras. Familiar es una entidad mediana del sistema financiero que históricamente se ha especializado en la atención de la banca minorista (personas de segmentos de ingresos medios y bajos, y microempresas), no obstante, desde 2010 ha comenzado a desarrollar el segmento de empresas y middle market y especialmente desde 2017 Familiar ha orientado su estrategia de largo plazo a diversificar el perfil de su modelo

negocio y mejorar su eficiencia mediante una acelerada digitalización de sus procesos y servicios. El banco opera bajo el marco normativo y regulatorio establecido por el Banco Central de Paraguay (BCP).

Al presente ninguno de los accionistas actuales posee posición mayoritaria o de control. Existe un pacto de accionistas suscripto por el 100% de los mismos donde se establecen reglas de gobernanza esenciales y pautas para la elección y funcionamiento del directorio.

A dic'25 cuenta con una participación de mercado del 4,1% de los depósitos, 4,5% de los préstamos brutos y 4,1% de los activos.

La estrategia del banco se orienta a continuar trabajando sobre el plan estratégico. En este marco, la entidad definió como ejes prioritarios la transformación digital, servicios digitales a empresas, incrementar la digitalización de negocios de pago de salarios y pago a proveedores, inversión en sistemas, fuerte desarrollo de la Banca Empresas (mayor digitalización y incrementar foco en negocios en dólares – hasta 2025 sólo el 20% de los negocios eran en esta moneda -, así como incrementar participación en agronegocios), incrementar aportes de accionistas por parte de algunas Familias del Grupo, e incrementar líneas bancarias locales e internacionales, como también líneas con organismos multilaterales. En términos de negocio, Familiar busca consolidar su posicionamiento en Banca Individuos, con el foco de seguir incrementando la digitalización del segmento. Paralelamente, prevé expandir el segmento de Banca Empresas, también con incremento de nuevos negocios y mayor digitalización de estos.

La capitalización de Familiar se considera adecuada y apropiada para su modelo de negocios. Históricamente ha conservado una buena posición de capitales, en función de su modelo de negocio, sustentado en su consistente generación de resultados que le permitió alimentar la expansión de su actividad. A dic´25 el capital tangible representaba el 14,9% de los activos y contingencias tangibles del Banco, mientras que los niveles de capital regulatorio (10,4% de capital de nivel 1 y 14,3% de capital regulatorio total) en función de los activos y contingencias ponderados por riesgo se encuentran por encima de los mínimos exigidos (8% y 12% respectivamente), que le proveen de un margen adecuado para soportar el crecimiento de su negocio.

Familiar mantiene como política la distribución de dividendos de aproximadamente el 35% de su generación de resultados anuales.

Debido a su modelo de negocios, principalmente volcado a Banca de Individuos, el stock de financiaciones presenta una buena atomización por deudor, los primeros diez deudores representan el 12% del total de préstamos vigentes.

La calidad de la cartera es adecuada y su riesgo crediticio se ajusta a los segmentos de clientes de la entidad. A dic'25 la cartera vencida representó el 3,2% de los préstamos brutos, por encima de la media de los bancos privados (2,1%). La morosidad de la cartera responde principalmente a la cartera de minorista (5.7%) que representa el 45,7% del portafolio de financiaciones, que es compensada por el menor riesgo de crédito de los segmentos integral (*middle market)* y corporativa.

Familiar posee una adecuada estructura de fondeo para la operatoria que realiza. La principal fuente de recursos proviene de los depósitos del sector privado no financiero (57% del activo), que se complementa con el capital propio (16% del activo), líneas de financiación con entidades financieras locales y extranjeras (9%), y emisiones de bonos en el mercado de capitales (6%). Asimismo, su posición de activos líquidos en balance se considera adecuada.

Para acceder a los informes de calificación, por favor consultar en el sitio web de la calificadora, www.fixscr.com.

Contactos:

Analista Principal
Pablo Deutesfeld
Director Asociado
pablo.deutesfeld@fixscr.com.ar
+54 11 5235-8142

Analista Secundario
Darío Logiodice
Director
dario.logiodice@fixscr.com.ar
+54 11 5235-8128

Alejandro Piera
Representante Legal
alejandro.piera@ghp.com.py
(+595) 21 203 030
Ricardo Brugada 196 esquina Brasilia y Luis Morales, Asunción, Paraguay.

Relación con los Medios
Diego Elespe
Head Comercial y de Desarrollo de Negocios
diego.elespe@fixscr.com
+5411 5235-8100/10

Las clasificaciones incluidas en este informe fueron solicitadas por el emisor o en su nombre y, por lo tanto FIX SCR S.A.–en adelante la calificadora-, ha recibido honorarios correspondientes por la prestación de sus servicios de calificación.

TODAS LAS CALIFICACIONES CREDITICIAS DE FIX SCR ESTÁN SUJETAS A CIERTAS LIMITACIONES Y ESTIPULACIONES. POR FAVOR LEA ESTAS LIMITACIONES Y ESTIPULACIONES SIGUIENDO ESTE ENLACE: HTTP: / / FIXSCR.COM / UNDERSTANDINGCREDITRATINGS. ADEMÁS, LAS DEFINICIONES DE CALIFICACIÓN Y LAS CONDICIONES DE USO DE TALES CALIFICACIONES ESTÁN DISPONIBLES EN NUESTRO SITIO WEB WWW.FIXSCR.COM. LAS CALIFICACIONES PÚBLICAS, CRITERIOS Y METODOLOGÍAS ESTÁN DISPONIBLES EN ESTE SITIO EN TODO MOMENTO. EL CÓDIGO DE CONDUCTA DE FIX

SCR, Y LAS POLÍTICAS SOBRE CONFIDENCIALIDAD, CONFLICTOS DE INTERÉS, BARRERAS PARA LA INFORMACIÓN PARA CON SUS AFILIADAS, CUMPLIMIENTO, Y DEMÁS POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS ESTÁN TAMBIÉN DISPONIBLES EN LA SECCIÓN DE CÓDIGO DE CONDUCTA DE ESTE SITIO. FIX SCR PUEDE HABER PROPORCIONADO OTRO SERVICIO ADMISIBLE A LA ENTIDAD CALIFICADA O A TERCEROS RELACIONADOS. LOS DETALLES DE DICHO SERVICIO DE CALIFICACIONES SOBRE LAS CUALES EL ANALISTA LIDER ESTÁ BASADO EN UNA ENTIDAD REGISTRADA ANTE LA UNIÓN EUROPEA, SE PUEDEN ENCONTRAR EN EL RESUMEN DE LA ENTIDAD EN EL SITIO WEB DE FIX SCR